

# Chargé de Développement Commercial F/H



VÉNISSIEUX, FRANCE - STAGE (6 MOIS)

## À propos de Mecaware

🚀 Vous souhaitez intégrer une start-up avec un projet d'avenir sur des enjeux stratégiques de transition écologique et de souveraineté industrielle pour l'Europe ?

### Découvrez Mecaware !

♻️ Chez Mecaware nous produisons des métaux stratégiques recyclés issus des rebuts de production des gigafactories et des batteries en fin de vie grâce à une technologie différenciante issue de l'Université Lyon 1.

👉 Nos valeurs incluent l'innovation, la durabilité et l'éthique. Nous considérons le déchet comme une ressource précieuse. Notre mission chez Mecaware est avant tout d'exploiter cette « mine » pour en extraire la totalité des ressources qu'elle contient dans le but de réalimenter les diverses filières industrielles.

📌 Notre vision à long terme est de contribuer à l'essor d'une filière de la batterie bas carbone en Europe, en déployant nos usines au plus proche des gigafactories.

👏 Rejoignez notre équipe et participez au mouvement « eco<sup>2</sup>cycling\* for a better future » !

\* *éco<sup>2</sup> : écologique & économique*

## Le poste

Dans le cadre de notre développement industriel, nous recherchons un **Chargé de Développement Commercial F/H** pour un **stage d'une durée de 6 mois** auprès de notre Direction des Opérations.

En tant que **Chargé de Développement Commercial F/H**, vous développerez nos activités de recyclage, en participant à la mise en place de partenariat stratégiques avec les gigafactories, les fournisseurs de batteries en fin de vie, ainsi que les différents acteurs de

la chaîne de valeur du recyclage : stockage, diagnostic, démantèlement, déchargement, broyage.

Vous participerez également aux activités commerciales générales de Mecaware.

### **Vos missions seront les suivantes :**

- Identifier les interlocuteurs pertinents au sein des gigafactories, présenter notre entreprise et établir des partenariats de recyclage de leurs rebuts de production.
- Identifier les interlocuteurs pertinents auprès des constructeurs automobiles pour établir des partenariats dans le cadre des véhicules en fin de vie.
- Créer des liens avec les éco-organismes en charge du traitement des batteries en fin de vie pour établir des partenariats.
- Participer à l'analyse de l'écosystème des broyeurs en Europe.
- Soutenir les équipes techniques et commerciales pour organiser des campagnes de tests sur le processus complet du recyclage des batteries.
- Identifier des gisements de rebuts de production ou de batteries en fin de vie.
- Participer à l'élaboration de nos activités de stockage de batterie.

Le poste est à pourvoir en stage pour une durée de 6 mois à partir de septembre 2024.

### **Nous vous proposons ✨ :**

- 🏠 🚚 Prise en charge partielle mutuelle et frais de transport
- 🍴 Tickets Restaurant
- 🚀 Flexibilité environnement Start-up
- 🇫🇷 🚲 Accessibilité transports
- 🧡 Programme d'onboarding sur-mesure / Politique RSE

## **Profil recherché**

✓ Vous êtes reconnu(e) pour votre sens de la communication, du relationnel, avec une véritable fibre commerciale.

✓ Vous êtes force de proposition, déterminé(e) et avez l'envie de créer une activité.

✓ Vous maîtrisez l'anglais (lu, écrit, parlé)

🧡 Rejoignez MECAWARE pour contribuer à une innovation significative dans le secteur des métaux critiques et participer activement à la construction d'une industrie durable pour l'avenir technologique européen.

## Détails sur le poste

### LOCALISATION

Vénissieux, France

### CONTRAT

Stage (6 mois)

### PROFIL

Commercial