

L'ADERLY recrute :

UN CONSEIL EN PROSPECTION/IMPLANTATION H/F -SECTEURS CHIMIE / ENVIRONNEMENT

Vous aurez pour mission principale la prospection en France et à l'étranger (Europe essentiellement) d'entreprises sur les secteurs de l'environnement et de la chimie, avec pour objectif de les implanter sur le territoire de la région lyonnaise.

Au sein d'une équipe de conseils, vous travaillerez sous l'autorité du Responsable Prospection Filières. Vous serez en lien avec les partenaires et l'écosystème intervenant sur vos secteurs : Métropole, pôles de compétitivité, clusters, laboratoires de recherche, entreprises, investisseurs, sociétés de conseil...

Vos missions principales :

- Vous aurez la responsabilité du développement de l'offre commerciale du territoire sur l'environnement et la chimie, en lien avec les partenaires locaux, et de l'offre d'accompagnement ADERLY sur ces deux secteurs d'activité
- Vous définirez un plan d'action annuel en lien avec le responsable Prospection Filières. Vous coordonnerez, organiserez et mènerez des actions de prospection pour détecter de nouveaux projets en utilisant votre réseau, les événements spécialisés, la synergie avec les partenaires, le tout dans une démarche commerciale
- Vous développerez un portefeuille de prospects que vous transformerez ensuite en opportunités puis en projets d'implantation sur le territoire, en couplant actions sur le terrain, prospection digitale, contacts réseaux et actions de veille
- Vous suivrez un portefeuille de comptes clés du territoire en lien avec les partenaires locaux, garants de l'animation et de l'optimisation d'un réseau opérationnel d'apporteurs d'affaires
- Vous développerez et animerez votre réseau sur le plan local, national et international afin de maintenir la visibilité de l'Agence et contribuerez ainsi à son positionnement comme un acteur majeur du développement économique exogène
- Vous produirez des argumentaires sectoriels ciblés construits notamment grâce à vos actions commerciales et de veille
- Vous conduirez l'implantation des projets, de la rédaction de l'offre en réponse au cahier des charges, à la mise en relation des porteurs de projet avec les différents partenaires, jusqu'au démarrage de l'activité des entreprises ainsi implantées avec le support des équipes spécialisées de l'agence.

Profil :

De formation initiale ingénieur chimie, idéalement complétée de 3 années d'expérience dans le développement commercial, au sein d'une organisation du secteur de la chimie et/ou de l'environnement. Vous avez une bonne connaissance du tissu économique de la région lyonnaise liée à ces secteurs (acteurs institutionnels, sociétés du secteur privé, écoles), et disposez d'un réseau significatif à mobiliser.

Vous faites preuve d'un fort tempérament commercial, d'excellentes qualités relationnelles et d'une grande autonomie. Vous apporterez des solutions par vos initiatives.

Votre capacité à négocier, votre personnalité, votre aptitude à la communication et au travail en équipe vous permettront de fédérer les différents acteurs autour des projets ambitieux que vous piloterez.

Etant donné l'envergure internationale de ce poste, la maîtrise de l'anglais est indispensable. Vous maîtrisez également Microsoft Office, Réseaux sociaux, CRM...

Déplacements réguliers en France et à l'étranger. Permis B fortement souhaité

Contrat ADERLY à Durée Indéterminée - Poste à pourvoir immédiatement - Salaire : fixe + prime sur objectif – selon profil et expérience

Si vous êtes intéressé, merci d'adresser votre CV + lettre de motivation à chirat@investinlyon.com
Pour plus d'information sur l'ADERLY, vous pouvez consulter <http://www.investinlyon.com>